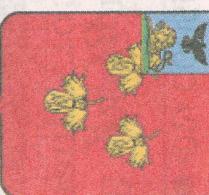
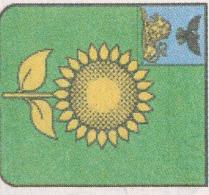


# ЛУЧШИЙ ЧИТАТЕЛЬ БЕЛОГОРЬЯ ЖИВЁТ В СЕЛЕ СЕТИЩЕ

• (стр. 2)



ПЯТНИЦА  
№ 89-91 (13314-13316)  
14 июня 2019 г.

# ЗАДОГ

ИНФОРМАЦИОННАЯ ГАЗЕТА  
АЛЕКСЕЕВСКОГО ГОРОДСКОГО ОКРУГА И КРАСНЕНСКОГО РАЙОНА  
БЕЛОГОРСКОЙ ОБЛАСТИ  
Издаётся с апреля 1920 года

Цена свободная 12+

● ЧТО? ГДЕ? КОГДА?

## Цветочные фантазии

Каждое лето творческие фантазии, реализованные в клумбах, декорациях и зелёных насаждениях, радуют посетителей спортивного парка «Алексеевский» своей необычайностью и красотой.

В этом году на территории спортивного комплекса высанено более 300 пестрого цветов, которые встречаются повсюду — в вазах, на столбах, вокруг фонтана и искусственно-го пруда. Главной гордостью парка являются роскошные розы, более 700 кустов. Обращают внимание на себя ландшафтные идеи в виде ба-бочек и олимпийских колец, которые сверкают разноцветными огнями в тёмное время суток.

## Приходил сосед к соседу

В населённых пунктах Красненского района состоялся День добрососедства. В Новоуколове его отметили на улице имени селькора Юдина. Жители побывали, обсудили наступивший вопрос, посмотрели концертную программу в исполнении народного ансамбля «Душа России».

В Лесном Уколове центром всеобщего призыва стала местный дом культуры, в Большом — парковая зона. Везде было организовано частвование жителей и конкурсные программы.

## Николай Васильевич Рыжих, житель хутора Сидоркин Ильинского территориального администрации, стал счастливым обладателем стипендии, полученной на телевидении. Помощь одиночному пенсионеру, инвалиду второй группы оказали предстивители местного отделения партии «Единая Россия». На снимке: необходимое оборудование Николаю Рыжих вручает член партии, заведующая Сидоркинским фельдшерско-акушерским пунктом Валентина Парсеян.



## ● К СВЕДЕНИЮ НАСЕЛЕНИЯ

Сидоркин Ильинский, житель хутора Сидоркин Ильинского территориального администрации, стал счастливым обладателем стипендии, полученной на телевидении. Помощь одиночному пенсионеру, инвалиду второй группы оказали представители местного отделения партии «Единая Россия». На снимке: необходимое оборудование Николаю Рыжих вручает член партии, заведующая Сидоркинским фельдшерско-акушерским пунктом Валентина Парсеян.

# Славят Алексеевку своим трудом

## ● ПРАЗДНИК

В канун Дня России состоялось открытие обновлённой Доски почёта Алексеевского городского округа. Общественное признание получили 10 трудовых коллективов и 8 тружеников, внесших наибольший вклад в социально-экономическое развитие города и сёл района.

Место в сквере по улице Победы, рядом с центральной площадью Алексеевки, давно уже стало мемориалом ратной и трудовой славы. На одной стороне ступенчатого спуска к набережной находятся стенды с именами Героев Советского Союза и Героев Социалистического Труда. Рядом — памятник народному умелцу, прославившему Алексеевку — Даниилу Бокареву. Установленная здесь Доска почёта придаёт ей особый вес и значение. Она подчёркивает преемственность земляков традициям предков

своим умом и трудом продолжать созидание. На торжестве, посвящённом открытию обновлённой Доски почёта, с кратким приветственным словом выступил председатель координационного совета организаций профсоюзов городского округа Николай Вовченко.

Глава администрации городского округа Станислав Сергаев в своём выступлении отметил особое значение Доски почёта в создании производственной и творческой атмосферы в коллективах, в развитии способностей, лидерских качеств, ответственности и целеустремлённости Алексеевцев во имя достижения новых и новых результатов на благо малой родины. Поэтому он с удовольствием подписал распоряжение о победителях районного соревнования.

...Звучит торжественная музыка.

По красной дорожке к Станиславу Сергаеву подходят представители удостоенных высокой награды предприятий и организаций, а также передовики, отличившиеся

своим умом и трудом продолжать в своей сфере деятельности. Он вручает им свидетельства о зачислении на Доску почёта. В этом году три Алексеевские организации разместились на областной Аллее трудовой славы. Глава администрации городского округа тоже вручил свидетельства их представителям. Со словами благодарности за вы-

скую оценку возглавляемых ими

коллективов выступили директор

филиала ГУП «Белводоканал»

Александр Смелянский и глава Иловской территории администрации Наталья Сухова.

Праздничную атмосферу на вручении свидетельств создавали творческая и эстрадные исполнители центра культурного развития «Солнечный». Композиции сочета-лись с флагами и шарами цветов российского триколора.

Анатолий КРЯЖЕНКОВ.  
Фото Александра Панченко.

(С полным списком тех, кто за- несен на Доску почёта Алексеевского городского округа, можно ознакомиться на 3-й стр.)

Соб. инф.



## ● ПРОГНОЗ ПОГОДЫ

ПЯТНИЦА, 14 июня

18 июня в 11 часов приём граждан проводит депутат Белгородской областной думы Фёдор Сулим по адресу: г. Алексеевка, ул. Победы, 67. Запись по тел. 4-45-96.

СУББОТА, 15 июня:

Днём +26°C, ночью +16°C; давление (мм рт. ст.) 751; ветер (м/с) 2, восточный, несильный.

ВОСКРЕСЕНЬЕ, 16 июня:

Днём +26°C, ночью +15°C; давление (мм рт. ст.) 753; ветер (м/с) 4, северо-восточный, переменная облачность.

ПОНЕДЕЛЬНИК, 17 июня:

Днём +26°C, ночью +15°C; давление (мм рт. ст.) 753; ветер (м/с) 2, северо-восточный, переменная облачность.

● КУРСЫ ВАЛЮТ

\$ 65,12; € 73,36. По данным ЦБ РФ на 13.06.19 г.

ок.ги/group/59095383146532

vk.com/public167450348

gazeta-zanya31.ru

8/16h

# Как обманутым не быть, вот в чём вопрос!

Беседа с директором компании «Этажи» в городе Алексеевка Вячеславом Семёновым

— Вячеслав Валерьевич, недавно в нашем городе появился офис компании «Этажи». Я не ошибаюсь, это та самая компания, которая зарекомендовала себя на рынке недвижимости как одна из самых надёжных в России? Приходилось слышать о ней не раз...

— Вы правы, мы представляем те самые «Этажи». Теперь в Алексеевке по адресу первый переулок Мостовой, дом 2 (здание Центрального Сбербанка) есть агентство недвижимости, в котором трудится команда профессионалов. Мы поможем купить или продать дом или квартиру, снять с человека груз его проблем. Ведь сделать это самостоятельно, порой, очень сложно. Мы готовы предложить решение всех вопросов «под ключ».

— О, это, действительно, не простое дело — самой пришлось столкнуться с обманом при покупке жилья в другом городе. Мы ведь привыкли доверять людям, вот и попали «на удачу». Да и продавать недвижимость было непросто, пришлоось погратить много времени и нервов. Что самое интересное, обращались к риелторам, но среди них тоже,

оказывается, немало мошенников. Слава Богу, всё разрешилось и деньги, и жильё...

— Вот именно. Охотников на жильё за чужой счёт, к сожалению, хватает. И если вокруг полно лжи и обмана, мы, наоборот, стараемся защитить интересы граждан. Наша компания — проверенная: существует на рынке недвижимости с 2000 года, её представительства открыты более чем в 80 городах России и за рубежом. По всей стране среди партнеров компании более тысячи застройщиков и банков, что позволяет представлять клиентам привлекательные предложения и сервисы.

— Вячеслав Валерьевич, рассказите про простые, доступные залоги, что за сервисы и предложением вы имеете в виду?

— Начнём с того, что мы используем все современные станции, чтобы человек получил качественную услугу и ушёл от нас довольным. С нами безопасно: мы, например, проверяем предоставленную недвижимость на наличие всякой рода обременений, арестов, ограничений. Ведь не секрет, что некоторую информацию, которую может утаить продавец недвижимости, покупатель узнает

спустя некоторое время, и это ему будет дорого стоить. Кроме того, на сегодня, по моим сведениям, никто в Алексеевке не делает таких документов как акт согласования учёта приборов стёбчиков, протокол согласования сделки, договор дарения вещей и других.

Каждая сделка у нас совершаётся в специализированном, оснащённом аудио- и видеонаблюдением помещении, так называемой комнате переговоров. Здесь также имеются приборы для пересчёта купюр, проверки подлинности паспортов. Так что обмануть никого не сможет.

И ещё «Этажи» могут предложить клиенту выгодные варианты под его индивидуальный запрос.

— Что вы имеете в виду?

— Например, ипотечный сервис компании, принарядаются ведущим банкам лидером рынка. С «Этажами» можно получить выгодные предложения по ипотеке от банков-партнёров и скидку на ипотечную ставку до одного процента.

У нас также богатый опыт следования по таким программам как «Материнский капитал», «Молодая семья», «Военная ипотека» по улучшению условий проживания молодых семей и так далее.

«Этажами» можно получить вы-

плату банковской карты до одного процента.

— У вас есть такая услуга «всё включено». Что сюда входит?

— Чтобы было понятно чита-

телям, это типа «Одного окна». К нам обращается за помощью —

далее включается команда и са-

мостоятельно активно начинает

действовать. Профессиональный фотограф, к примеру, производят съёмку вашей недвижимости, спе-

циалисты делают грамотное опи-

сание, составляют маркетинг-план,

разместят (за свой счёт!) в печатных изданиях, на Интернет-сайтах и даже, с согласия собственника, на баннерах, различного рода объявлениях, юристы займутся за-конным оформлением сделки...

При адекватной цене мы даём гарантировать того, что объект, кото-

рый, допустим, просят продать, за

определённое время продадим. По крайней мере, шанс довольно вы-сок.

— Сейчас покупательская

способность у населения заметно снизилась. Знаю несколько человек в Алексеевке, которые никак не могут продать свою квартиру. В сёлах у нас тоже много домов, на которые годами не удается найти покупателей. Ваша фирма очень помогла бы этим людям...

— Мы готовы предложить свои услуги. С сёлами работает тоже.

— А если, к примеру, в Алексеевке или в городском округе надо продать жильё, а, допу-

сти, в Воронеже или другом городе купить. Поможете?

— Непременно! У нас очень разные межрегиональные сделки.

Наш агент по недвижимости связывается с представителем «Этажи» в данном населённом пункте, и тот тут же начнёт работать с клиентом, подыскивать подходящий объект.

— Ваши услуги, наверное, очень дорого стоят...

— Вы удивитесь, но до тех пор, пока мы не продадим или не можем купить недвижимость, ни капеек за это не берём. Все расходы — за наш счёт. Лишь после того, как сделка оформлена, производится оплата по договору. Уверяю вас: она вполне приемлема для нашей местности.

— Здорово! Очень приятно,

что у нас появились настоящие профессионалы своего дела.

Буду рекомендовать вашу фирму своим знакомым.

— Пожалуйста. Пусть обраща-

ются. Нам ведь обманывать нет

резона: живём в маленьком горо-

де, и любой изъян тут же станет

известен потенциальному клиен-

ту. Да и сама компания «Этажи»

— престижная, уважаемая себя

организация. Мы просто не имеем права ей подводить.

— А если, к примеру, в Алексеевке или в городском округе надо продать жильё, а, допу-

сти, в Воронеже или другом

городе купить. Поможете?

— Непременно! У нас очень разные межрегиональные сделки.

Наш агент по недвижимости связывается с представителем «Этажи» в данном населённом пункте, и тот тут же начнёт работать с клиентом, подыскивать подходящий объект.

— Ваши услуги, наверное, очень дорого стоят...

— Вы удивитесь, но до тех пор,

пока мы не продадим или не можем купить недвижимость, ни

капеек за это не берём. Все расходы — за наш счёт. Лишь после

того, как сделка оформлена, производится оплата по договору.

Уверяю вас: она вполне приемлема для нашей местности.

— Здорово! Очень приятно, что у нас появились настоящие профессионалы своего дела.

Буду рекомендовать вашу фирму своим знакомым.

— Пожалуйста. Пусть обраща-

ются. Нам ведь обманывать нет

резона: живём в маленьком горо-

де, и любой изъян тут же станет

известен потенциальному клиен-

ту. Да и сама компания «Этажи»

— престижная, уважаемая себя

организация. Мы просто не имеем права ей подводить.

— А если, к примеру, в Алексеевке или в городском округе надо продать жильё, а, допу-

сти, в Воронеже или другом

городе купить. Поможете?

— Непременно! У нас очень разные межрегиональные сделки.

Наш агент по недвижимости связывается с представителем «Этажи» в данном населённом пункте, и тот тут же начнёт работать с клиентом, подыскивать подходящий объект.

— Здорово! Очень приятно, что у нас появились настоящие профессионалы своего дела.

Буду рекомендовать вашу фирму своим знакомым.

— Пожалуйста. Пусть обраща-

ются. Нам ведь обманывать нет

резона: живём в маленьком горо-

де, и любой изъян тут же станет

известен потенциальному клиен-

ту. Да и сама компания «Этажи»

— престижная, уважаемая себя

организация. Мы просто не имеем права ей подводить.

— А если, к примеру, в Алексеевке или в городском округе надо продать жильё, а, допу-

сти, в Воронеже или другом

городе купить. Поможете?

— Непременно! У нас очень разные межрегиональные сделки.

Наш агент по недвижимости связывается с представителем «Этажи» в данном населённом пункте, и тот тут же начнёт работать с клиентом, подыскивать подходящий объект.

— Здорово! Очень приятно, что у нас появились настоящие профессионалы своего дела.

Буду рекомендовать вашу фирму своим знакомым.

— Пожалуйста. Пусть обраща-

ются. Нам ведь обманывать нет

резона: живём в маленьком горо-

де, и любой изъян тут же станет

известен потенциальному клиен-

ту. Да и сама компания «Этажи»

— престижная, уважаемая себя

организация. Мы просто не имеем права ей подводить.

— А если, к примеру, в Алексеевке или в городском округе надо продать жильё, а, допу-

сти, в Воронеже или другом

городе купить. Поможете?

— Непременно! У нас очень разные межрегиональные сделки.

Наш агент по недвижимости связывается с представителем «Этажи» в данном населённом пункте, и тот тут же начнёт работать с клиентом, подыскивать подходящий объект.

— Здорово! Очень приятно, что у нас появились настоящие профессионалы своего дела.

Буду рекомендовать вашу фирму своим знакомым.

— Пожалуйста. Пусть обраща-

ются. Нам ведь обманывать нет

резона: живём в маленьком горо-

де, и любой изъян тут же станет

известен потенциальному клиен-

ту. Да и сама компания «Этажи»

— престижная, уважаемая себя

организация. Мы просто не имеем права ей подводить.

— А если, к примеру, в Алексеевке или в городском округе надо продать жильё, а, допу-

сти, в Воронеже или другом

городе купить. Поможете?

— Непременно! У нас очень разные межрегиональные сделки.

Наш агент по недвижимости связывается с представителем «Этажи» в данном населённом пункте, и тот тут же начнёт работать с клиентом, подыскивать подходящий объект.

— Здорово! Очень приятно, что у нас появились настоящие профессионалы своего дела.

Буду рекомендовать вашу фирму своим знакомым.

— Пожалуйста. Пусть обраща-

ются. Нам ведь обманывать нет

резона: живём в маленьком горо-

де, и любой изъян тут же станет

известен потенциальному клиен-

ту. Да и сама компания «Этажи»

— престижная, уважаемая себя

организация. Мы просто не имеем права ей подводить.

— А если, к примеру, в Алексеевке или в городском округе надо продать жильё, а, допу-

сти, в Воронеже или другом

городе купить. Поможете?

— Непременно! У нас очень разные межрегиональные сделки.

&lt;p